

## วงจการค้าต่างประเทศด้วยวิธีการชำระเงินภายใต้แอลซี International trade under L/C system

### What is L/C (Letter of Credit) ?

แอล ซี เป็นเครื่องมือทางการเงินชนิดหนึ่งที่ใช้ในการชำระเงินค่าสินค้าในการซื้อ ขายสินค้าระหว่างประเทศ โดยที่ธนาคารผู้เปิดแอลซีมีภาระที่จะชำระค่าสินค้าให้กับผู้ขายสินค้า การที่ธนาคารยินยอมเปิดแอลซีให้กับลูกค้า หรือผู้ซื้อเท่ากับธนาคารมีภาระผูกพันที่จะชำระ ค่าสินค้านั้นด้วย

การ นำแอลซีมาใช้ในการค้าระหว่างประเทศนั้น ช่วยให้การซื้อขายสินค้าระหว่างประเทศและการชำระเงินมีความสะดวกมากขึ้น โดยเฉพาะอย่างยิ่งในกรณีที่ผู้ซื้อและผู้ขายยัง ไม่มีความมั่นใจซึ่งกันและ กันในด้านการเงิน ภาษา การใช้เงินตราต่างสกุลกัน และประเพณีการค้าที่แตกต่างกัน

แอล ซีสามารถปกป้องผู้ซื้อให้ได้รับการปฏิบัติตามสัญญาด้วยการระบุระยะเวลา และเงื่อนไขที่แน่ชัดที่ผู้ขายต้องปฏิบัติตามก่อนที่จะได้รับชำระเงิน เช่น วันที่ส่งสินค้า , รายละเอียดของสินค้า เอกสิทธิ์ต่าง ๆ และเงื่อนไขอื่น ๆ ในขณะเดียวกัน แอลซีก็ปกป้องผู้ขายสินค้าในการได้รับชำระเงิน โดยการที่ธนาคารผู้เปิดแอลซีรับผิดชอบในการชำระเงินให้กับผู้ขายหากผู้ขาย ปฏิบัติถูกต้องตามเงื่อนไขต่าง ๆ ที่แอลซีระบุไว้ โดยทั่ว ๆ ไป แล้วแอลซีมีผู้เกี่ยวข้องด้วยกัน 4 ฝ่าย คือ ผู้ซื้อ, ธนาคารผู้เปิดแอลซี, ผู้ขาย และธนาคารผู้แจ้งแอลซี

### แอลซีสามารถแยกเป็นประเภทต่าง ๆ ได้ดังนี้

**Revocable Letter of Credit** หมายถึงแอลซีที่สามารถทำการยกเลิก หรือแก้ไขรายละเอียดต่างๆ ในแอลซีได้โดยมิต้องได้รับความยินยอมจากผู้เกี่ยวข้องข้างต้น

**Irrevocable Letter of Credit** หมายถึง แอลซีที่ไม่สามารถจะยกเลิก หรือแก้ไขรายละเอียดต่าง ๆ ในแอลซีโดยปราศจากการยินยอมของทุกฝ่ายที่เกี่ยวข้อง

**Standby Letter of Credit** หมายถึง แอลซีที่ธนาคารรับผิดชอบที่จะชำระเงินแทนลูกค้า ในกรณีที่ลูกค้าไม่สามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ หรือมีผลเทียบเท่ากับการทำสัญญาค้ำประกัน

### วิธีการชำระเงินแบ่งเป็น 2 วิธี ได้แก่

**การชำระเงินเมื่อเห็น (Sight letter of Credit)** โดย ธนาคารจะทำการจ่ายชำระเงินทันทีเมื่อมีการนำเอกสารต่าง ๆ ตามที่แอลซีระบุ (รวมทั้งเอกสารการขนส่ง) มายื่นกับธนาคาร โดยที่เอกสารต่าง ๆ นั้นต้องสอดคล้องกับเงื่อนไขที่ระบุในแอลซี

**การชำระเงินเมื่อครบกำหนด (Time / USANCE / Deferred Payment Letter of Credit)** เป็น การชำระเงินตามระยะเวลาที่กำหนดในแอลซี หลังจากที่ได้มีการยื่นเอกสารกับธนาคารและเอกสารที่ยื่นนั้นถูกต้องสอดคล้อง กับเงื่อนไขที่ระบุในแอลซี เช่น 60 วัน หลังจากส่งสินค้า เป็นต้น

### ผู้ที่เกี่ยวข้องในแอลซี

**ผู้ซื้อ (Buyer/Applicant)** คือ บุคคลผู้ซึ่งนำเข้าหรือซื้อสินค้าและเป็นผู้ติดต่อธนาคารในการขอเปิดแอลซี  
**ธนาคารผู้เปิดแอลซี (Issuing Bank)** คือ ธนาคารผู้ให้เครดิตแก่ผู้ซื้อและรับรองที่จะชำระเงินให้กับผู้ขาย โดยการออกแอลซีเป็นเอกสารสำคัญ

**ผู้ขายหรือผู้รับผลประโยชน์ (Seller/Beneficiary)** คือ บุคคลผู้ส่งออกหรือขายสินค้าและเป็นผู้ทำสัญญาซื้อขายสินค้ากับผู้ซื้อ

**ธนาคารผู้แจ้งแอลซี (Advising Bank)** คือ ธนาคารผู้ทำการแจ้งแอลซีให้กับผู้ขายทราบตามเงื่อนไขที่ธนาคารผู้เปิดแอลซีระบุไว้

**ธนาคารผู้ยืนยันแอลซี (Confirming Bank)** คือ ธนาคารผู้แจ้งแอลซีหรือธนาคารอื่นใดที่ได้รับอนุญาต และยินยอมรับผิดชอบในการชำระเงินตามแอลซีเช่นเดียวกับธนาคารผู้เปิดแอลซี

## วิธีการตรวจสอบแอลซีเบื้องต้นของผู้ส่งออก How to check the L/C

ทันทีที่ท่านได้รับ L/C จากธนาคารผู้แจ้ง (Advising Bank) ท่านควรพิจารณา L/C นั้นโดยยึดหลักการตรวจสอบตามหัวข้อดังต่อไปนี้

- 1. Beneficiary's Name and address** ชื่อและที่อยู่ของผู้ส่งออกที่ระบุไว้ใน L/C จะต้องถูกต้องตรงตามความเป็นจริง
- 2. Issuing Bank** ธนาคารผู้เปิด L/C ต้องมีฐานะดีเพียงพอที่จะชำระค่าสินค้าตาม L/C ของผู้ส่งออกได้
- 3. Country Risks** จะต้องเปิดมาจากประเทศที่อยู่ในสภาพเศรษฐกิจและการเมืองที่มั่นคง
- 4. Confirming Bank** ในกรณีที่ผู้ส่งออกไม่มั่นใจในธนาคารผู้เปิด L/C ควรมีธนาคารอีก ธนาคารหนึ่งซึ่งเชื่อถือได้เป็นผู้รับรอง (Confirming Bank) ที่จะจ่ายเงินค่าสินค้าแทนธนาคารผู้เปิด L/C หากผู้ส่งออกยื่นเอกสารถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ตามแอลซี
- 5. Irrevocable L/C** เป็นชนิดของแอลซีซึ่งมีความหมายว่า หากผู้ส่งออกไม่ยินยอมหรือเห็นชอบด้วยแล้ว ผู้ซื้อหรือธนาคารผู้เปิดจะยกเลิกหรือเพิกถอน L/C นั้นโดยลำพังเองไม่ได้
- 6. Subject to Uniform Custom & Practice for Documentary Credit, International Chamber of Commerce Publication No. 500** L/C ต้องมีข้อความนี้หรือข้อความที่คล้ายคลึงกันระบุไว้ซึ่งหมายความว่า L/C ฉบับดังกล่าว ยอมรับนับถือมาตรฐานการตีความเงื่อนไข L/C ตามหลักเกณฑ์มาตรฐานของสภาหอการค้านานาชาติฉบับที่ใช้อยู่ในปัจจุบัน
- 7. Expiry Date & Place** อายุของ L/C ยาว เพียงพอที่ผู้ส่งออกสามารถปฏิบัติตามเงื่อนไขได้ครบถ้วนรวมทั้งการจัดทำเอกสารเพื่อเบิกเงินค่าสินค้าได้ภายในเวลา และสถานที่ที่กำหนดไว้
- 8. Presentation Date** แม้จะยังอยู่ภายในกำหนดอายุของ L/C ก็ตาม หาก L/C ได้กำหนดระยะเวลายื่นเอกสารต่อธนาคารภายหลังจากการส่งสินค้า (Shipment) ไว้ ระยะเวลาสั้น ๆ ต้องยาวเพียงพอที่ผู้ส่งออกสามารถจะปฏิบัติตามเงื่อนไขได้
- 9. Shipment Date L/C** วัน สดท้ายของการส่งสินค้ากำหนดไว้ว่าอย่างช้าสุดผู้ส่งออกจะต้องส่งสินค้าภายในวันที่เท่าใด ระยะเวลาสั้นต้องยาวเพียงพอที่ผู้ส่งออกสามารถรวบรวมสินค้าได้ภายในกำหนด พร้อมทั้งสามารถจัดหาพาหนะได้เรียบร้อยเพื่อนำส่งสินค้าให้ถึงปลายทางด้วย
- 10. Amount & Currency** จำนวนเงินและสกุลเงินค่าสินค้าที่ระบุใน L/C ถูกต้องและตรงตามราคาสินค้าที่เตรียมจะส่งมอบ
- 11. ดอกเบี้ยที่เกิดขึ้นเนื่องจาก Unasked Bill** กรณีที่เป็น L/C Time, L/C จะต้องระบุให้ชัดเจนว่า ใครจะต้องเป็นผู้รับภาระเรื่องดอกเบี้ย
- 12. Quantity & Description of Goods** ปริมาณสินค้าและราคาต่อหน่วยของสินค้าจะต้องสัมพันธ์กับจำนวนเงินที่ระบุไว้ใน L/C และรายละเอียดของสินค้านั้นจะต้องถูกต้องตาม L/C ด้วย
- 13. Documents** เอกสารต่าง ๆ จะต้องจัดทำตามความต้องการของ L/C เพราะการชำระเงิน ขึ้นอยู่กับการทำเอกสารให้ถูกต้องครบถ้วนและสมบูรณ์
- 14. Transferable** หากท่านประสงค์จะโอนสิทธิในการส่งสินค้าออกให้แก่ผู้อื่น L/C ต้องระบุเป็น Transferable และระบุชื่อธนาคารที่เป็น Transferring Bank ด้วย
- 15. Special Condition** เงื่อนไขพิเศษของ L/C ซึ่งกำหนดให้ท่านปฏิบัติตามนั้น อยู่ในวิสัยที่ท่านยอมรับได้หรือไม่เพียงใด
- 16. Negation Restriction L/C** กำหนด เงื่อนไขเฉพาะการรับเงินตามตัวและเอกสารส่งออกที่ธนาคารใด ธนาคารหนึ่งเป็น การเฉพาะหรือไม่ หากมีท่านคาดว่าจะได้รับความสะดวกหรือไม่
- 17. Bank Charges L/C** ได้ระบุไว้ชัดเจนหรือไม่เพียงใดว่า ภาระค่าธรรมเนียมธนาคาร หรือค่าใช้จ่ายต่าง ๆ อันเกิดจากการเบิกเงินค่าสินค้าตาม L/C ผู้ใดจะเป็นผู้รับภาระ

นอกจากนี้ รายละเอียดเงื่อนไขต่าง ๆ ของ L/C จะต้องไม่ขัดแย้งกับข้อตกลงตามสัญญาในการซื้อขายของท่านและผู้ซื้อในต่างประเทศ เพราะเงื่อนไขของสัญญาในการซื้อขายนั้น เป็นจุดกำเนิดซึ่งเป็นพื้นฐานของเงื่อนไขใน L/C นั้นเอง หากมีข้อความใดของ L/C ที่ท่าน ไม่สามารถยอมรับได้ ท่านต้องติดต่อผู้ซื้อเพื่อขอให้ธนาคารผู้เปิด L/C แก้ไข (Amend) เงื่อนไขของ L/C ที่ต้องการให้เรียบร้อยโดยเร็วที่สุดก่อนจะดำเนินการส่งสินค้าออก ทั้งนี้ เพื่อรักษาสภาพประโยชน์ของท่านในการเบิกเงินค่าสินค้าจาก L/C ต่อไป

### ในกรณีที่ท่านได้รับ Amendment หลักเกณฑ์ที่พึงพิจารณา คือ

1. Amendment ควรได้รับแจ้งจากธนาคารผู้แจ้งการเปิด L/C (advising Bank) คือธนาคารเดียวกันกับที่ได้รับ L/C จากต่างประเทศ
2. ข้อความและเงื่อนไขใน L/C ที่แก้ไขนั้น ไม่ผิดไปจากข้อตกลงของท่านกับผู้ซื้อ หรือไม่ทำให้ท่านเสียประโยชน์
3. หากพบข้อความใดของ Amendment ไม่อยู่ในวิสัยที่ท่านจะพึงรับได้ ท่านควรติดต่อ Advising Bank ทันที เพื่อปฏิเสธเป็นลายลักษณ์อักษร และขอคำแนะนำที่ถูกต้องสำหรับการรักษาผลประโยชน์ของท่าน
4. หากธนาคารผู้เปิด L/C ประสงค์จะขอคำยืนยันจากท่านในการยอมรับ Amendment นั้น ๆ และท่านตกลงตามท่านควรแจ้งการยืนยันไปที่ Advising Bank เป็นลายลักษณ์อักษรทันที

## การกำหนดเงื่อนไขในแอลซีที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ส่งออก

### Term and condition of L/C

การกำหนดเงื่อนไข และข้อตกลงในแอลซี (Term and condition ) บางประการสามารถส่งผลที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ส่งออกได้ เช่น

1. ทำให้ได้รับการชำระเงินรวดเร็วขึ้น
2. ประหยัดค่าใช้จ่ายต่าง ๆ
3. ลดความเสี่ยงที่อาจจะเกิดขึ้น เป็นต้น

### เงื่อนไขที่เป็นประโยชน์ต่อผู้ส่งออกสามารถสรุปได้ดังนี้

1. **Expiry Place / Presentation Place** แอล ซีควรระบุสถานที่หมดอายุ และสถานที่ยื่นเอกสาร ณ ประเทศของผู้ส่งออก เพื่อสามารถยื่นเอกสารได้ทันภายในกำหนดระยะเวลา หากกำหนด ณ ประเทศของผู้เปิดแอลซีอาจทำให้ไม่สามารถยื่นเอกสารได้ทันภายในกำหนดระยะเวลา เป็นเหตุให้ปฏิบัติผิดเงื่อนไขแอลซีทำให้ไม่ได้รับการชำระเงินหรือได้รับการ ชำระเงินล่าช้า
2. **Type of L/C** แอลซีควรกำหนดเป็นชนิดที่เพิกถอนไม่ได้ (Irrevocable) เพราะหากผู้เปิดแอลซีต้องการยกเลิกหรือเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขในแอลซี จะต้องได้รับการยินยอมจากผู้รับประโยชน์ตามแอลซีก่อนเสมอ
3. **Issuing Bank** เป็นธนาคารที่มีสถานะทางการเงินดี (Credit Rating) หากไม่มั่นใจควรให้มีการยืนยัน (L/C with Adding Confirmation) โดยธนาคารที่น่าเชื่อถือ
4. **Currency of Amount** เป็นสกุลเงินที่มีการกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนโดยธนาคาร และธนาคารสามารถเรียกเก็บได้ (ควรตรวจสอบกับธนาคารก่อน)
5. **Document Required** ควร กำหนดเอกสารที่ผู้ส่งออกสามารถจัดหาได้ หลีกเลี่ยงเอกสารที่ออกโดยผู้เปิดแอลซีโดยมีเงื่อนไขว่าจะต้องส่งสินค้าทั้งหมด ไปให้ตรวจสอบก่อน ควรส่งเอกสารการขนส่งต้นฉบับผ่านธนาคารครบทั้งชุดไม่ควรส่งต้นฉบับฉบับใด ฉบับหนึ่งโดยตรงให้กับผู้เปิดแอลซี เพราะทำให้สามารถนำไปรับสินค้าที่ปลายทางได้ (Discrepancy)
6. **Credit Available with any bank** ควรกำหนดให้สามารถยื่นขอขึ้นเงินได้กับทุกธนาคาร เพื่อเกิดความสะดวกในการยื่นเอกสารขอขึ้นเงิน
7. **Bank Charge** หากสามารถต่อรอง ได้ควรให้ภาระค่าใช้จ่ายต่าง ๆ เป็นของผู้ซื้อ โดยระบุข้อความต่อไปนี้ในแอลซี "All Bank Charges outside Thailand are for Applicant Account "
8. **Reimbursement Instruction** ควรระบุให้ธนาคารสามารถส่งคำสั่งเรียกเก็บเงินได้โดยทาง telex หรือ swift จะทำให้ธนาคารสามารถทำการเรียกเก็บเงินได้เร็วขึ้น โดยระบุข้อความต่อไปนี้ในแอลซี "T/T Reimbursement Allowed " หรือแอลซีกำหนดให้สามารถเรียกเก็บเงินได้กับธนาคารผู้ชดใช้เงิน (reimbursing bank) เช่น แอลซีที่มีสกุลเงิน USD กำหนดให้สามารถเรียกเก็บเงิน ได้กับธนาคารผู้ชดใช้เงินที่ New York USA เป็นต้น โดยในแอลซีจะระบุข้อความดังนี้ " In Accordance with The Terms and Conditions of This Credit in Reimbursement Authorised to draw on .....(Reimbursing Bank in New York )" เป็นต้น

## วิธีการยื่นเอกสารของผู้ส่งออกเพื่อขอขึ้นเงินกับธนาคาร (Request for Negotiation / Discount of Export Bills)

หลังจากที่ผู้ส่งออกส่งสินค้าไปต่างประเทศแล้ว จะต้องรวบรวมและจัดเตรียมเอกสารส่งออก ตามเงื่อนไขและข้อตกลงของแอลซี เพื่อยืนยันต่อธนาคารภายในระยะเวลาที่กำหนด โดยยื่นเอกสารทั้งหมดกับแอลซีต้นฉบับและ

แบบฟอร์มใบคำขอยื่นเอกสารเพื่อขอ ชิ้นเงิน (Request for Negotiation / Discount of Export Bills Drawn Under Letter of Credit) โดยระบุรายละเอียดในแบบฟอร์ม ดังนี้

1. วันที่ยื่นเอกสารให้กับธนาคาร
2. เลขที่ตัวแลกเงิน หรือเลขที่ใบกำกับราคาสินค้า
3. วันที่ของตัวแลกเงิน หรือวันที่ของใบกำกับราคาสินค้า
4. จำนวนเงินที่ขอชิ้นเงิน
5. เลขที่แอลซี
6. ธนาคารผู้เปิดแอลซี
7. ระบุจำนวนเอกสารที่ยื่นให้กับธนาคาร (จำนวนที่แอลซีต้องการ และเพิ่มอีกอย่างละ 2 ใบ เพื่อเป็นสำเนาให้กับธนาคาร)
8. เลขที่บัญชี และสาขาที่มีบัญชีอยู่ที่จะให้ธนาคารเอาเงินเข้าบัญชี
9. กรณีมีภาระ Packing Credit กับธนาคารระบุเลขที่ของ Packing Credit
10. กรณีมีการจองอัตราแลกเปลี่ยนไว้ล่วงหน้ากับธนาคารให้ระบุหมายเลข และอัตราแลกเปลี่ยน
11. คำสั่งอื่น ๆ (ถ้ามี)
12. ประทับตรา และลงนามโดยผู้มีอำนาจของบริษัท
13. ระบุชื่อเจ้าหน้าที่ของบริษัท และหมายเลขโทรศัพท์เพื่อให้ธนาคารติดต่อกลับ

เมื่อ ได้รับเอกสารตามที่ยื่นมา ธนาคารจะให้บริการตรวจสอบความถูกต้อง ครบถ้วน และ สมบูรณ์ของเอกสารกับแอลซีต้นฉบับ และแจ้งผลการตรวจให้ทราบก่อนที่จะส่งเอกสาร ดังกล่าว ไปเรียกเก็บเงินกับธนาคารผู้เปิดแอลซี

## ความเสี่ยงเกี่ยวกับวิธีการชำระเงินภายใต้ L/C ของผู้ส่งออก

การค้าระหว่างประเทศด้วยวิธีการชำระเงินภายใต้แอลซี (Export Bill under L/C ) มีความเสี่ยงที่ผู้ส่งออกควรคำนึงถึงดังนี้

1. ความเสี่ยงเกี่ยวกับประเทศผู้เปิดแอลซี (Country Risk)
2. ความเสี่ยงเกี่ยวกับธนาคารผู้เปิดแอลซี (Issuing Bank Risk)
3. ความเสี่ยงเกี่ยวกับเงื่อนไขและข้อตกลงในแอลซี (L/C Term and Condition Risk)

### ความเสี่ยงเกี่ยวกับประเทศผู้เปิดแอลซี (Country Risk)

ผู้ส่งออกควรทราบสถานการณ์ทางการเมืองและเศรษฐกิจของประเทศผู้เปิดแอลซี ตลอดจนกฎหมายและระเบียบพิธีการต่าง ๆ เช่น กฎหมายควบคุมการนำเข้าสินค้าชนิดต่าง ๆ การควบคุมปริวรรตเงินตรา เป็นต้น ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อวิธีการชำระเงินภายใต้แอลซีได้ ธนาคารสามารถให้บริการคำแนะนำ ปรึกษาและให้ข้อมูลเบื้องต้นเกี่ยวกับประเทศผู้เปิดแอลซีแก่ผู้ส่งออกได้ หรือ ผู้ส่งออกสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่กรมการค้าต่างประเทศ กรมส่งเสริมการค้าส่งออก กระทรวงพาณิชย์ และสถานทูตหรือสถานกงสุลของประเทศเปิดแอลซี

### ความเสี่ยงเกี่ยวกับธนาคารผู้เปิดแอลซี (Issuing Bank Risk)

ผู้ส่งออกควรทราบสถานะของธนาคารผู้เปิดแอลซีว่า มีความสามารถในการชำระเงินอยู่ในระดับใด (Credit Rating) และมีความสามารถที่จะชำระเงินตามแอลซีได้หรือไม่

ธนาคารมีบริการตรวจสอบสถานะของธนาคารต่างประเทศให้กับผู้ส่งออก โดยจะให้ข้อมูลเกี่ยวกับธนาคารต่างประเทศ เช่น ผลการติดต่อที่ผ่านมากับธนาคารดังกล่าวและสถานะทางการเงินต่าง ๆ หากผู้ส่งออกไม่มั่นใจในธนาคารผู้เปิดแอลซี สามารถ ร้องขอให้ผู้เปิดแอลซี เปิดแอลซีประเภทที่สามารถยืนยันได้ เพื่อร้องขอให้ธนาคารที่ผู้ส่งออกมีความมั่นใจ ทำหน้าที่ยืนยันการชำระเงินตามแอลซีแทนธนาคารผู้เปิดแอลซี (L/C with adding Confirmation) เมื่อผู้ส่งออกรับเอกสารที่ถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ตามแอลซี

### ความเสี่ยงเกี่ยวกับเงื่อนไขและข้อตกลงในแอลซี (L/C Term and Condition Risk)

ผู้ส่งออกจะต้องจัดเตรียมและยื่นเอกสารที่ถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ จึงจะได้รับการชำระเงิน ตามแอลซี ดังนั้นผู้ส่งออกจะต้องตรวจสอบเงื่อนไขและข้อตกลงต่าง ๆ ในแอลซีอย่างละเอียด จนมั่นใจว่าจะสามารถปฏิบัติ และจัดเตรียมเอกสารต่าง ๆ ที่แอลซีร้องขอได้ถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ หากไม่สามารถปฏิบัติได้จะต้องรีบติดต่อผู้เปิดแอลซีเพื่อขอให้มีการแก้ไข (Amendment) เงื่อนไขและข้อตกลงต่าง ๆ ใน แอลซี ให้เรียบร้อยก่อนที่จะดำเนินการส่งสินค้า

## การจัดเตรียมเอกสารส่งออกตามแอลซีของผู้ส่งออก

### >> Bill of Exchange (ตั๋วแลกเงิน)

ความหมาย : ตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์มาตรา 908 ได้บัญญัติเอาไว้ว่า " อันว่าตั๋วแลกเงินคือ หนังสือตราสารซึ่งบุคคลหนึ่งเรียกว่า ผู้สั่งจ่าย สั่งอีกบุคคลหนึ่งเรียกว่า ผู้จ่าย ให้ใช้เงินจำนวนหนึ่งแก่บุคคลหนึ่ง หรือให้ใช้ตามคำสั่งของบุคคลหนึ่งซึ่งเรียกว่า ผู้รับเงิน "

จากข้อบัญญัติของกฎหมายข้างต้น นำมาเทียบเคียงใช้กับเรื่องของแอลซีดังต่อไปนี้ ตั๋วแลกเงิน (Bill of Exchange) ที่ ออกตามแอลซีจะเรียกว่า ดราฟท์ ซึ่งมีความหมายเดียวกัน การที่เรียกว่าดราฟท์ก็เพื่อแยกแยะให้เห็นถึงลักษณะของผู้จ่ายตั๋วแลกเงิน ซึ่งธนาคารจะเข้ามารับภาระผูกพันในการจ่าย (Drawn on Bank) ตามเงื่อนไขในแอลซี

#### บุคคลที่เกี่ยวข้องในดราฟท์ที่ออกตามแอลซี

**ผู้สั่งจ่าย (Drawer)** เทียบได้กับผู้รับประโยชน์ (Beneficiary) มักจะวางตำแหน่งไว้ด้านขวามือของด้านหน้าดราฟท์ พร้อมประทับตราและลงนาม

**ผู้จ่าย (Drawee)** เทียบได้กับธนาคารใด ๆ ซึ่งกำหนดให้เป็นผู้จ่าย (Drawee Bank) ตามแอลซี เช่น Drawn on Issuing Bank / Confirming / Reimbursing Bank เป็นต้น มักจะวางตำแหน่งไว้ด้านซ้ายมือของด้านหน้า ดราฟท์ หลังคำว่า To.....

**ผู้รับเงิน** หมายถึง ธนาคารผู้รับซื้อตั๋ว (Negotiating Bank) หรือ ธนาคารผู้ส่งตั๋วเรียกเก็บ (Presenting Bank) มักจะระบุชื่อไว้ท้ายคำว่า Pay to the order of.....

### รายละเอียดในตัวแลกเงิน

ตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ มาตรา 909 ได้บัญญัติความสมบูรณ์แห่ง ตั๋วแลกเงินหรือ ดราฟท์ ไว้ดังนี้

1. คำบอกชื่อว่าเป็นตั๋วแลกเงิน (ให้ใช้คำว่า ตั๋วแลกเงิน หรือ Bill of Exchange อย่าใช้คำว่า ดราฟท์ หรือ Draft ระบุไว้ที่หน้าตั๋ว ทั้งนี้เพราะกฎหมายไทยบัญญัติไว้ว่า "ตั๋วแลกเงิน")
2. คำสั่งอันปราศจากเงื่อนไขให้จ่ายเงินเป็นจำนวนแน่นอน
3. ชื่อหรือยี่ห้อผู้จ่าย
4. วันถึงกำหนดใช้เงิน (ถ้าไม่กำหนดไว้ให้ถือว่าให้ใช้เงินเมื่อเรียกเก็บ)
5. สถานที่ใช้เงิน (ถ้าไม่ระบุให้เอาภูมิลำเนาของผู้จ่าย)
6. ชื่อ หรือยี่ห้อผู้รับเงิน หรือคำจดแจ้งว่าให้ใช้เงินแก่ผู้ถือ
7. วันและสถานที่ที่ออกตั๋วแลกเงิน (ถ้า ไม่ระบุวันออกให้ผู้ทรงตัวลงวันที่ที่ถูกต้องแท้จริงเอาเอง ส่วนสถานที่ออกหากไม่ได้ระบุไว้ก็ถือเอาเองว่าออก ณ ภูมิลำเนาของผู้จ่าย)

### การจัดทำตั๋วแลกเงินของผู้ส่งออก

ผู้ส่งออกสามารถจัดทำตั๋วแลกเงินขึ้นเองได้ เพื่อใช้เป็นเอกสารประกอบการขอขึ้นเงินตามแอลซี ซึ่งจะต้องมีรายละเอียดให้ครบถ้วนตามที่ได้กล่าวมาข้างต้น โดยจัดทำตั๋วแลกเงินหนึ่งชุดจะมี 3 ใบ คือ ต้นฉบับใบที่ 1 ต้นฉบับใบที่ 2 และสำเนา

เพื่อให้ความสะดวกกับผู้ส่งออก ธนาคารได้จัดทำแบบฟอร์มตั๋วแลกเงินเพื่อใช้เป็นเอกสารประกอบการขอขึ้นเงิน ตามแอลซี โดยผู้ส่งออกสามารถระบุรายละเอียดในแบบฟอร์ม ดังนี้

1. เลขที่ตั๋วแลกเงิน
2. วันที่และสถานที่ออกตั๋วแลกเงิน
3. สกิลเงินและจำนวนเงินที่ขอขึ้นเงิน
4. เงื่อนไขการชำระเงิน เช่น Sight หรือ Time
5. สกิลเงินและจำนวนเงินที่ขอขึ้นเงินที่เป็นตัวอักษร
6. ธนาคารผู้เปิดแอลซี เลขที่แอลซี วันที่เปิดแอลซี
7. ธนาคารผู้จ่ายเงิน โดยในแอลซีจะระบุธนาคารผู้จ่ายไว้เช่น Drawn on ..... Issuing Bank / Confirming Bank หรือระบุ Drawee ... Reimbursing Bank เป็นต้น
8. ประทับตราและลงนาม

See sample, [click](#)

## >> COMMERCIAL INVOICE (ใบกำกับราคาสินค้า)

เป็น เอกสารสำคัญอย่างหนึ่งที่ผู้ขายจะต้องจัดทำขึ้น โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อส่งให้กับผู้ซื้อและใช้กับพิธี การส่งสินค้าออก รวมทั้งเพื่อประกอบกับเอกสารอื่น ๆ ในการยื่นเอกสารขอขึ้นเงินตาม L/C ข้อความในใบกำกับราคาสินค้านั้น ควรจะประกอบไปด้วยเนื้อหาดังต่อไปนี้

1. วันที่ที่ออกใบกำกับราคาสินค้านั้น
  2. ชื่อ และที่อยู่ของทั้งผู้ซื้อ และผู้ขาย
  3. มีการอ้างอิงหมายเลขใบสั่งซื้อ หรือหมายเลขสัญญาซื้อขายที่ได้ติดต่อกันไว้ล่วงหน้า ก่อนที่จะเกิดการส่งสินค้านั้น
  4. รายละเอียดของสินค้า รวมทั้งปริมาณของสินค้า ราคาต่อหน่วย และราคารวม
  5. น้ำหนักของสินค้า เครื่องหมายการจัดส่งสินค้า (Shipping Marks) จำนวนของหีบห่อ และหมายเลขต่าง ๆ บนหีบห่อ
  6. ข้อตกลงในการส่งมอบสินค้า (Incoterms) เช่น CIF Tokyo หรือ CIP Tokyo
  7. การ แยกแยะค่าใช้จ่ายในการจัดส่งสินค้าที่ได้ตกลงกันไว้แล้วในชั้นเสนอขายสินค้า เช่น ค่าระวาง ค่าประกันภัย ค่าขนส่งภายในประเทศผู้ขาย และอื่น ๆ หากซื้อขายสินค้าและบริการหลายอย่างรวมกัน
  8. ข้อตกลงในการชำระเงิน (Terms of Payment) เช่นชำระด้วย L/C at Sight หรือ USANCE ระยะเวลาที่วัน
  9. สถานที่ที่บรรทุกสินค้าเข้าระวาง และสถานที่ที่จะขนถ่ายสินค้าออกจากระวาง (Port of Loading หรือ Discharge)
  10. คำรับรอง หากเงื่อนไขใน L/C ต้อง การให้ใบกำกับราคาสินค้านั้นเป็นชนิดที่ต้องรับรองข้อความอย่างใดอย่างหนึ่ง ด้วย เพื่อให้ผู้ส่งเข้าจะได้นำไปใช้ในพิธีการนำเข้าต่าง ๆ เช่น รับรองแหล่งกำเนิดของสินค้า รับรองค่าธรรมเนียมของตัวแทนที่จะเรียกเก็บเพิ่มขึ้น และค่าใช้จ่ายอย่างอื่น ๆ ที่ได้เกิดขึ้นจริง
- [See sample, click](#)

## >> BILL OF LADING (ใบขนส่งสินค้าทางทะเล)

ความหมายของ B/L สามารถอธิบายความหมายของ B/L ด้วยสาระสำคัญ 3 ประการ ดังนี้

1. เป็นใบรับ (Receipt) ของบริษัทที่ทำการขนส่ง ออกให้แก่ผู้ส่งของ (Shipper) และ ยอมรับว่าได้รับสินค้าตามสภาพภายนอกของหีบห่อที่เห็น หรือตามที่ผู้ส่งของได้แจ้งไว้ ระบุประเภทของสินค้าที่ได้รับไว้ตามใบกำกับสินค้าที่ผู้ส่งของนำมาแสดง
2. เป็นหนังสือสัญญา (Contract) ระหว่างผู้ที่ทำการขนส่งกับผู้ส่งของว่าจะทำการส่งมอบสินค้า ให้ตามคำสั่งของผู้ส่งของ (To order of Shipper) จาก ต้นทางไปยังปลายทางที่ผู้ส่งของได้กำหนดไว้ ซึ่งโดยลักษณะของใบตราส่งทั่ว ๆ ไป จะมีข้อความอยู่ทั้งด้านหน้า และด้านหลัง ด้านหน้านั้นจะเป็นรายการเกี่ยวกับสินค้าที่รับทำการขนส่ง ส่วนด้านหลังจะเป็นข้อความสัญญาว่าด้วยการขนส่ง
3. เป็นตราสารแสดงสิทธิของผู้ทรง (Document of Title) ใคร ก็ตามที่เป็นผู้ทรงใบตราส่งสินค้าใด สินค้าก็เป็นของคนนั้น ถ้าจะโอนสิทธิ์ให้ใครก็กระทำ ได้โดยการสลักหลังใบตราส่ง ซึ่งถือว่าเป็นเอกสารที่โอนเปลี่ยนมือกันได้ (Negotiable Document)

### รายละเอียดของ B/L

โดยทั่วไปแล้ว Bill of Lading จะต้องประกอบด้วยข้อความ

- 1) ชื่อผู้ส่งสินค้า (Shipper)
- 2) ชื่อรับตราส่ง (Consignee)
- 3) ชื่อผู้ที่จะต้องแจ้งให้ทราบ (Notify Party)
- 4) ชื่อเรือ และเที่ยวเรือ (Vessel Voyage)
- 5) สถานที่รับสินค้า (Place of Initial Receipt)
- 6) เมืองท่าที่สินค้าจะลงเรือ (Port of Loading)
- 7) เมืองท่าที่สินค้านำออกจากเรือ (Port of Discharge)
- 8) สถานที่ปลดปล่อยสินค้า (Place of Delivery)
- 9) เมืองที่ที่สินค้ามีการขนถ่ายมากกว่า 1 เที่ยวเรือ (Transshipment Port)
- 10) รายละเอียดของสินค้า
  - เครื่องหมาย หีบห่อ (Shipping Mark)
  - รายการสินค้า (Description of Goods)
  - น้ำหนัก และปริมาตร (Weight & Measurement)
  - จำนวนของสินค้า (Number of Packages)



- 11) เงื่อนไขในการชำระค่าระวางเรือ (Term of Payment) เช่น (Prepaid) หรือ (Collect) มีบางกรณีที่ใช้จ่ายจะจ่ายที่ประเทศที่สาม (Freight Payable at Third Collection)
- 12) รายละเอียดของค่าใช้จ่ายพร้อมอัตราแลกเปลี่ยนเงินตรา
- 13) วันที่สินค้ายกลงเรือ (On Board Date)
- 14) วันออกใบตราส่ง (Issuing Date) บางบริษัทอาจจะไม่มี
- 15) จำนวนใบตราส่งตัวจริง (Original B/L) และ (Copy B/L)

- 16) เลขที่ใบตราส่งสินค้า (B/L Number)
- 17) เลขที่ใบจองเรือ (Booking Number) บางบริษัทเท่านั้น
- 18) เบอร์ตู้ และหมายเลขแถบประทับตราของบริษัทเรือ (Container and seal number)
- 19) สถานภาพของการบรรจุหีบห่อ (Type of Movement) เช่น CFS/CY, CY/CY ฯลฯ
- 20) ลายมือชื่อนายเรือ หรือตัวแทนบริษัทเรือ

See sample, [click](#)

### >> AIRWAY BILL (ใบตราส่งสินค้าทางอากาศ)

เป็นใบตราส่งสินค้าทางอากาศ มีคุณสมบัติแตกต่างจาก Ocean Bill of Lading เพราะเป็นเพียงใบรับขน (Receipt) และสัญญาขน (Contract) เท่านั้น ไม่สามารถจะนำมาใช้เป็นเอกสารแสดงสิทธิ์ (Title Document) ใดๆก็ตาม (Airway Bill) นี้ ใช้เพื่อเป็นหลักฐานแสดงถึงรายละเอียดของสินค้าและรายละเอียดเกี่ยวกับการบิน รวมทั้งใช้แสดงน้ำหนักของสินค้าที่ขน บริษัทการบินจะออกต้นฉบับ 3 ใบ ใบแรกและใบที่สองจะใช้ส่งไปพร้อมกับสินค้า เมื่อถึงปลายทางใบแรกสำหรับตัวแทนสายการบิน ใบที่สองสำหรับแจ้งลูกค้าสำหรับให้มารับพร้อมกับ Air Cargo Delivery Order (D/O) ซึ่งตัวแทนสายการบินจะออกที่ปลายทางตามรายละเอียดใน Airway Bill ดังกล่าว Air Cargo Delivery Order ปลายทางนี้เองจะเป็นเอกสารสิทธิ์ที่สามารถจะใช้สลักหลังเปลี่ยนมือผู้ทรงกันได้ (Negotiable) ส่วน Airway Bill ต้นฉบับทุกใบจะจดแจ้งตัวเองไว้เลยว่าเป็น Non Negotiable Airway Bill สำหรับ Airway Bill ใบที่สามนั้น จะออกมาเพื่อมอบให้แก่ผู้ส่งออกไปใช้ประกอบในการยื่นขอขึ้นเงินภายใต้ L/C กับธนาคารต่อไป

### การตรวจสอบ Airway Bill

หาก L/C เรียกร้องให้ยื่น Airway Bill ถ้าไม่ได้ระบุไว้เป็นอย่างอื่นใน L/C แล้ว

1. ธนาคารจะรับเอกสารซึ่งไม่ว่าจะใช้ชื่อเอกสารว่าจะไรก็ตามที่แสดงให้เห็นถึงชื่อของ Carrier
2. มีการลงชื่อ หรือได้รับรองแล้วด้วยวิธีการอื่น ๆ โดย  
- Carrier หรือ  
- ตัวแทนที่ได้รับการแต่งตั้งให้กระทำการแทน Carrier
3. ระบุว่าสินค้าได้ถูกรับไว้เพื่อรอนแล้ว และ
4. กรณีที่ L/C เรียกร้องให้เอกสารมี Actual Dispatch Date ที่แท้จริงนั้นสามารถแสดงให้เห็นได้ด้วยการมีหมายเหตุวันที่ดังกล่าวเพิ่มเติมลงไว้ Dispatch Date ที่ได้ระบุไว้ใน Air Transport Document นี้ให้ถือเป็นวัน Shipment Date ข้อความที่ปรากฏอยู่ในช่องของ Air Transport Document (ซึ่งบอกไว้ว่า Carrier จะเป็นผู้ใช้ช่องนี้เท่านั้น "For Carrier Use Only" หรือข้อความคล้ายกัน) ซึ่งเกี่ยวกับเที่ยวบิน หรือวันที่ออกบิน จะไม่นำมาพิจารณาเป็นการแสดงหมายเหตุของ dispatch date ในกรณีอื่น ๆ วันที่ออก Air Transport Document ให้ถือว่าเป็นวัน Shipment Date และ
5. ระบุท่าอากาศยานต้นทาง และปลายทางเหมือนเช่นที่ระบุไว้ใน L/C และ
6. ปรากฏว่าเป็นต้นฉบับสำหรับผู้ส่งมอบสินค้า ถึงแม้ว่าใน L/C จะระบุให้ยื่นแสดงต้นฉบับทั้งสำหรับ หรือข้อความคล้าย ๆ กันนี้ก็ตามและ
7. มี ข้อตกลงและเงื่อนไขของการรับขนระบุไว้ครบถ้วน หรือระบุไว้แค่เพียงบางเงื่อนไขโดยใช้การอ้างอิงไปถึงแหล่งอื่น หรือเอกสารอื่นซึ่งนอกเหนือไปจาก Air Transport Document ธนาคารไม่ต้องตรวจสอบข้อความของ ข้อตกลง และเงื่อนไขเช่นว่านั้น และ
8. มีข้อความอื่น ๆ เป็นไปตามที่เครดิตกำหนดไว้

See sample, [click](#)

### >> CERTIFICATE OF ORIGIN (ใบรับรองถิ่นกำเนิดสินค้า)

เป็น ใบรับรองแหล่งกำเนิดของสินค้า ใช้เพื่อขอลดหย่อนตามสิทธิพิเศษทางภาษีอากรในประเทศที่นำเข้า อีกทั้งเพื่อใช้พิสูจน์ตัวสินค้าว่าไม่ขัดต่อกฎเกณฑ์การนำเข้าของประเทศ ผู้ออกเอกสารชนิดนี้จะเป็นใครก็ได้แล้วแต่เงื่อนไขใน L/C เช่น ให้ออกโดยองค์การของรัฐ ส่วนราชการ สภาหอการค้า บริษัทคนกลาง หรือสำนักงานตรวจสอบมาตรฐานสินค้าที่ไว้ใจได้ การตรวจสอบเอกสารยึดหลักให้เป็นไปตามเงื่อนไขและข้อตกลงของ L/C และไม่ขัดแย้งกับเอกสารอื่น ๆ

[See sample, click](#)

### >> CERTIFICATE OF WEIGHT (ใบรับรองน้ำหนัก)

เป็น ใบแสดงน้ำหนักของสินค้าทั้งจำนวน ผู้ออกเอกสารชนิดนี้จะเป็นใครก็ได้ เช่น ออกโดยบริษัทคนกลาง หรือสำนักงานตรวจสอบมาตรฐานสินค้าหรือส่วนราชการสภาหอการค้า การรับรองนี้ สามารถประทับ หรือแสดงไว้ใน Airway Bill หรือใบรับขนประเภทอื่น ๆ นอกจากใบรับขนทางทะเลก็ยอมได้แต่หาก L/C ระบุว่าต้องทำแยก ใบรับรองน้ำหนัก ก็ต้องทำแยกต่างหาก การตรวจสอบเอกสารนี้ให้ยึดตามหลักเงื่อนไขและข้อตกลงของ L/C และไม่ขัดแย้งกับเอกสารอื่น

### >> PACKING LIST (ใบแสดงรายการบรรจุหีบห่อ)

เป็น ใบแสดงจำนวนบรรจุหีบห่อ ไม่มีราคาสินค้าเข้ามาเกี่ยวข้อง ซึ่งมักใช้ในกรณีจำนวนน้ำหนักหรือชนิดของสินค้าที่ส่งมาแตกต่างกันมาก สินค้าแต่ละอย่างมักแยกกันไว้คนละหีบห่อ แล้วแสดงรายการแยกแต่ละหีบห่อไว้ อย่างชัดเจน การระบุน้ำหนักจะระบุแยกเฉพาะน้ำหนักของสินค้า (Net Weight) และน้ำหนักของสินค้าบวกด้วย น้ำหนักหีบห่อ (Gross Weight) ศุลกากรมักจะสุ่มหีบห่อกับ Packing List นั้น ๆ มาตรวจสอบ หากเห็นว่าการสุ่มตรวจสอบนั้นมีความถูกต้องอาจอนุมัติให้ที่เหลือถูกต้อง ไม่ต้องตรวจสอบหีบห่ออื่น ๆ อีกต่อไป การตรวจสอบเอกสารให้ยึดหลักถูกต้องตามข้อตกลง และเงื่อนไขใน L/C และไม่ขัดแย้งกับเอกสารอื่น

[See sample, click](#)

### >> WEIGHT LIST (ใบแสดงรายการน้ำหนัก)

เป็นใบแสดงรายละเอียดน้ำหนักของสินค้าแต่ละหน่วย (Unit Weight) ซึ่งแตกต่างจาก Certificate of Weight ซึ่งแสดงน้ำหนักของสินค้าทั้งจำนวน (Total Weight) บางครั้ง Weight List นี้อาจระบุเงื่อนไขไว้ให้รวมกับ Packing List ก็ได้ การตรวจสอบเอกสารนี้ให้ยึดหลักถูกต้องตามข้อตกลงและเงื่อนไขใน L/C และไม่ขัดแย้งกับเอกสารอื่น

### >> CERTIFICATE OF INSPECTION (ใบรับการตรวจสอบมาตรฐาน)

เป็นใบรับรองการตรวจสอบมาตรฐานออกโดยหน่วยงานใด ๆ ก็ได้ตามจะระบุไว้ในเงื่อนไขของ L/C การตรวจสอบเอกสารนี้ยึดหลักเกี่ยวกับข้อตกลงที่ผ่านมา

### >> BENEFICIARY'S CERTIFICATE (ใบรับรองของผู้รับประโยชน์)

เป็น ใบรับรองที่ผู้รับประโยชน์ออกเองเพื่อรับรองว่า ได้กระทำตามข้อตกลงและเงื่อนไขตามที่กำหนดให้แล้ว และมักจะต้องแสดงเอกสารอื่น ๆ เป็นหลักฐานควบด้วย การตรวจสอบเอกสารยึดหลักเดียวกันกับข้อตกลงที่ผ่านมา

## การโอนแอลซี Transferable Letter of Credit

### ความหมายของการโอนแอลซี (Transferable L/C)

โดยปกติแล้วผู้รับประโยชน์ (Beneficiary) ตามแอลซีย่อมมีสิทธิ (Right) ที่จะได้รับการชำระเงินตามแอลซีและมีการความรับผิดชอบ (Responsibility) ที่จะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขและข้อตกลง (Term and condition) ของแอลซี ดังนั้นการโอนแอลซี (Transferable L/C) หมายถึง การที่ผู้รับประโยชน์ (First Beneficiary) ร้องขอให้ธนาคารที่ได้รับมอบหมาย (Transferring Bank) ทำการโอนสิทธิที่ตนพึงได้รับ และภาระความรับผิดชอบของตนดังกล่าวข้างต้นเพียงบางส่วนหรือทั้งหมดของแอลซีไปให้กับผู้รับประโยชน์รายอื่น (Second Beneficiary) แอลซีจะสามารถโอนได้ตามคำร้องขอของผู้รับประโยชน์ (First Beneficiary) ก็ต่อเมื่อธนาคารที่ออกแอลซี (Issuing Bank) ฉบับนั้นระบุคำว่า "Transferable" และแต่งตั้งธนาคารที่จะทำหน้าที่โอนแอลซี (Transferring Bank) ไว้ในแอลซี

### ลักษณะของการโอนแอลซี

เมื่อผู้รับประโยชน์ได้รับแอลซี สามารถทำการโอนสิทธิในแอลซีได้ 3 ลักษณะดังนี้

1. โอนแอลซีทั้งหมด เป็นการโอนสิทธิทั้งหมดในแอลซีของผู้รับประโยชน์รายแรกไปให้กับผู้รับ ประโยชน์รายอื่น ทำให้การส่งสินค้าทั้งหมดตามจำนวนเงินในแอลซีแทน
2. โอนแอลซีแบบบางส่วน (Transferable with Non Substitution of Invoice) เป็นการโอนสิทธิบางส่วนในแอลซีของผู้รับประโยชน์รายแรกให้กับผู้รับประโยชน์รายอื่น โดยที่ผู้รับประโยชน์รายแรกไม่ต้องทำตัวและบัญชีราคาสินค้า (Invoice) มา สับเปลี่ยน ซึ่งผู้รับโอนนั้นต้องเป็นผู้รับโอนเพียงแรกทอดเดียว ผู้รับโอนจะนำไปโอนต่ออีกไม่ได้ เว้นแต่จะโอนกลับมายังผู้รับประโยชน์รายแรก แต่การโอนบางส่วนของแอลซีให้แก่ผู้รับโอน



มากกว่าหนึ่งรายย่อยกระทำได้หากแอล ซึ่ฉบับนั้นอนุญาตให้ส่งสินค้าเป็นบางส่วนได้ (Partial Shipments Allowed) แต่รวมกันแล้วต้องไม่เกินจำนวนเงินรวมของแอลฉบับนั้น

**3. โอนแอลซีแบบ Sub Invoice (Transferable with Substitution of Invoice)** เป็น การโอนสิทธิบางส่วนในแอลซีของผู้รับประโยชน์รายแรกให้กับผู้รับประโยชน์รายอื่น โดยที่ผู้รับประโยชน์รายแรกต้องทำตัวและบัญชีราคาสินค้า (Invoice) มา สับเปลี่ยน ซึ่งวิธีนี้เป็นวิธีหนึ่งของผู้รับประโยชน์รายแรกสามารถปกปิดข้อความสำคัญหรือเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขต่าง ๆ ของแอลซีได้ดังนี้

1. จำนวนเงินของแอลซี (L/C Amount)
2. ราคาสินค้าต่อหน่วยที่ระบุไว้ในแอลซี (Unit Price)
3. วันหมดอายุของแอลซี (Expiry Date)
4. ช่วงระยะเวลาที่ต้องยื่นเอกสารให้กับธนาคาร (Period for Presentation)
5. กำหนดวันส่งสินค้า (Period for Shipment)
6. อัตราร้อยละของวงเงินคุ้มครองภัย (Insurance cover Percentage)
7. ชื่อ ผู้ขอเปิดแอลซีสามารถแทนที่ได้ด้วยชื่อของผู้รับประโยชน์รายแรก แต่ถ้าแอลซีระบุไว้เป็นการเฉพาะว่าชื่อของผู้ขอเปิดแอลซีต้องปรากฏในเอกสารก็ต้องให้มีชื่อเป็นไปตามที่ เงื่อนไขกำหนดไว้

### ประโยชน์ของการโอนแอลซี

1. ผู้ส่งออกสามารถโอนแอลซีไปให้ผู้อื่นได้หากตนไม่พร้อมที่จะส่งสินค้าให้ผู้ซื้อ
2. ให้ ประโยชน์ต่อผู้ซื้อในการมาจัดตั้งตัวแทนจัดซื้อสินค้าในประเทศ โดยโอนแอลซีที่เปิดมาจากสำนักงานของตนในต่างประเทศให้แก่ผู้ขายรายย่อยในประเทศจัดส่งแทน
3. บริษัทที่เป็นตัวแทนนายหน้า สามารถใช้ประโยชน์จากการโอนแอลซีไปให้ผู้ขายรายอื่น ในการหารายได้จากค่าธรรมเนียม

### Assignment of Proceeds (การโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซี)

ความหมายของการโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซี (Assignment of Proceeds)

ผู้รับประโยชน์ตามแอลซี (Beneficiary) สามารถที่จะขอโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซีไปให้กับผู้รับประโยชน์รายอื่น ๆ แม้ว่าแอลซีฉบับนั้นไม่ได้ระบุว่า "Transferable" ไว้ก็ตาม แต่ทั้งนี้ผู้รับประโยชน์ตามแอลซียังคงมีภาระความรับผิดชอบ ที่จะต้องปฏิบัติตามเงื่อนไขและข้อตกลงในแอลซีอยู่เช่นเดิม

ดังนั้นการโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซีหมายถึง การที่ผู้รับประโยชน์ตามแอลซี หรือเรียกว่า ผู้โอนสิทธิการรับเงิน (Assignor) ร้องขอให้ธนาคาร (Assignment Bank) ทำการโอนสิทธิการรับเงินที่เรียกเก็บได้ตามแอลซีไปให้กับผู้รับประโยชน์รายอื่น ๆ หรือเรียกว่า ผู้รับสิทธิการโอน (Assignee)

ธนาคาร ที่ทำหน้าที่โอนสิทธิการรับเงินตามคำร้องขอดังกล่าว มีภาระหน้าที่ที่จะต้องโอนเงินให้กับผู้รับสิทธิการโอนตามจำนวนเงินที่ได้มี การขอโอนไว้ โดยทั้งนี้ ผู้รับประโยชน์ตามแอลซีจะต้องดำเนินการจัดทำเอกสารส่งออกตามเงื่อนไขและข้อตกลงของแอลซี และยื่นให้ธนาคารส่งเอกสารดังกล่าวไปเรียกเก็บเงินยังธนาคารผู้เปิดแอลซี (Issuing Bank) และได้รับการจ่ายเงินมาเป็นที่เรียบร้อยแล้ว

### ลักษณะของการโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซี

เมื่อผู้รับประโยชน์ได้รับแอลซี สามารถยื่นแอลซีต้นฉบับและใบคำขอการโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซี (Application for Assignment of Proceeds) เพื่อ ขอให้ธนาคารทำการยืนยันการโอนสิทธิดังกล่าว โดยธนาคารจะทำการรับรองการโอนสิทธิการรับเงินตามแอลซีในใบคำขอดังกล่าว แล้วส่งมอบให้กับผู้รับสิทธิการโอนถือไว้เป็นหลักฐานในการรับเงิน และธนาคารจะถือแอลซีต้นฉบับไว้

ผู้ รับสิทธิการโอนเงินจะได้รับเงินตามจำนวนที่ได้มีการขอโอนไว้ ก็ต่อเมื่อผู้รับประโยชน์ตามแอลซีได้จัดทำเอกสารส่งออกตามเงื่อนไข และข้อตกลงของแอลซี แล้วนำมายื่นให้ธนาคารเพื่อส่งเอกสารไปเรียกเก็บเงินกับธนาคารผู้เปิดแอลซี และธนาคารได้รับชำระเงินจากธนาคารผู้เปิดแอลซีแล้วเท่านั้น

### ประโยชน์ที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

ผู้ส่งออกไม่ต้องใช้เงินทุนส่วนตัวในการสั่งซื้อสินค้าจากผู้ผลิต โดยสามารถใช้การโอนสิทธิการรับเงินภายใต้แอลซีให้กับผู้ผลิตแทน

## Letter of Credit with adding confirmation (การยืนยันแอลซี)

ความหมาย

โดยปกติแล้วธนาคารผู้เปิดแอลซี (Issuing Bank) มี ภาระความรับผิดชอบที่จะต้องชำระเงินตามแอลซีให้กับผู้รับประโยชน์ หากผู้รับประโยชน์ยื่นเอกสารถูกต้อง ครบถ้วนและสมบูรณ์ตามเงื่อนไขและข้อตกลงของแอลซี แต่ในบางครั้ง ผู้รับประโยชน์อาจไม่มั่นใจในสถานะของธนาคารผู้เปิดแอลซีว่าจะสามารถชำระ เงินตามแอลซีได้ ผู้รับประโยชน์สามารถที่จะร้องขอไปยังผู้ขอเปิดแอลซี (Applicant) สั่งให้ธนาคารผู้เปิดแอลซี เปิดแอลซีชนิดที่สามารถยืนยันได้ (With add Confirmation) พร้อมทั้งแต่งตั้งธนาคารที่จะทำหน้าที่ยืนยันแอลซีฉบับนั้น (Confirming Bank) เพื่อ ทำการยืนยันการชำระเงินตามแอลซีแทนธนาคารผู้เปิดแอลซีให้กับผู้รับประโยชน์ เมื่อยื่นเอกสารถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ ตามเงื่อนไข และข้อตกลงของแอลซี ดังนั้นการยืนยันแอลซี (L/C with adding confirmation) หมายถึง การที่ธนาคารผู้เปิดแอลซีแต่งตั้งธนาคารอีกธนาคารหนึ่ง เข้ามาทำหน้าที่ยืนยันการชำระเงินตามแอลซีแทนตนให้กับผู้รับประโยชน์ เมื่อผู้รับประโยชน์ยื่นเอกสารถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ ตามเงื่อนไข และถูกต้องตามแอลซี

### ลักษณะของการยืนยันแอลซี

เมื่อ ธนาคารได้รับแต่งตั้งจากธนาคารผู้เปิดแอลซีให้เป็นผู้ทำหน้าที่ยืนยันแอลซี ผู้รับประโยชน์สามารถ ยืนยันแอลซีต้นฉบับพร้อมใบคำขอการยืนยันแอลซี (Application for add Confirmation) ให้กับธนาคาร และธนาคารจะทำการพิจารณาตามหลักเกณฑ์การยืนยันแอลซี เมื่อผ่านการพิจารณา ธนาคารจะทำการเรียกเก็บค่าใช้จ่าย (Commission of Add Confirm) จากผู้ขอเปิดแอลซี (Applicant) หรือผู้รับประโยชน์ (Beneficiary) ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับแอลซีระบุว่าเป็นภาระของใคร หลังจากนั้นจะทำการยืนยันแอลซี ด้วยข้อความที่ว่า "This Credit is confirmed by us and we undertake that all documents presented in accordance with the terms and conditions of credit will be honoured by us" ซึ่งหมายความว่า ธนาคารจะทำการชำระเงินให้กับผู้รับประโยชน์เมื่อผู้รับประโยชน์ยื่นเอกสาร ที่ถูกต้อง ครบถ้วน และสมบูรณ์ตามเงื่อนไข และข้อตกลงของแอลซี

### ประโยชน์ที่ผู้ส่งออกจะได้รับ

ผู้ส่งออกมีความมั่นใจที่จะได้รับการชำระเงินหากยื่นเอกสารที่ถูกต้อง ครบถ้วน และ สมบูรณ์ตามเงื่อนไข และข้อตกลงของแอลซี

## INCOTERMS 1990

### ข้อตกลงในการส่งมอบสินค้าระหว่างประเทศ

INCOTERMS หรือ International Commercial Terms เป็น ข้อตกลงในการส่งมอบทางการค้าระหว่างประเทศที่ผู้ซื้อ และผู้ขายต้องนำมาระบุไว้ในสัญญาซื้อขายเพื่อจะได้ทราบถึงหน้าที่ ซึ่งแต่ละฝ่ายต้องปฏิบัติแก่กัน ฉะนั้นก่อนที่จะทำการตกลงซื้อขายทุกครั้ง คู่ค้าจึงควรที่จะคำนึงถึงข้อตกลงในการส่งมอบเป็นลำดับแรก โดยพิจารณาจากหลาย ๆ ปัจจัยที่เกี่ยวข้อง เช่น อำนาจต่อรองของแต่ละฝ่าย การขนส่งที่มีไว้บริการ กฎเกณฑ์ในการนำเข้า - ส่งออกของประเทศที่เกี่ยวข้อง การได้เปรียบจากขีดความสามารถ และความชำนาญของแต่ละฝ่าย รวมทั้งราคาสินค้าที่จะเพิ่มหรือลดลงในแต่ละข้อตกลง (Term) การนำ INCOTERMS มา ใช้ นั้นทำให้สามารถทราบได้แน่ชัดว่าฝ่ายใดเป็นผู้รับภาระค่าใช้จ่าย และความเสี่ยงต่ออุบัติเหตุ หรือการสูญหายในระหว่างการเคลื่อนย้ายตัวสินค้าจากมือผู้ขายไปยังผู้ซื้อ ซึ่งผู้ขายจะหมดภาระลงก็ต่อเมื่อส่งมอบสินค้าให้ถึง ณ จุดที่ได้กำหนดขึ้นไว้

สภาหอการค้านานาชาติ (International Chamber of Commerce) ได้ทำการปรับปรุง INCOTERMS ในปี ค.ศ. 1990 โดยจัดแบ่งออกเป็น 4 กลุ่ม ดังนี้

กลุ่มที่ 1 หรือ GROUP E. ประกอบด้วยข้อตกลง  
EXW : EXWORK

กลุ่มที่ 2 หรือ GROUP F. ประกอบด้วยข้อตกลง  
FCA : FREE CARRIER  
FAS : FREE ALONGSIDE SHIP  
FOB : FREE ON BOARD

กลุ่มที่ 3 หรือ GROUP C. ประกอบด้วยข้อตกลง  
CFR : COST AND FREIGHT  
CIF : COST INSURANCE AND FREIGHT  
CPT : CARRIAGE PAID TO ....  
CIP : CARRIAGE AND INSURANCE PAID TO ...

กลุ่มที่ 4 หรือ GROUP D. ประกอบด้วยข้อตกลง  
DAF : DELIVERED AT FRONTIER  
DES : DELIVERED EX SHIP  
DEQ : DELIVERED EX QUAY  
DDU : DELIVERED DUTY UNPAID  
DDP : DELIVERED DUTY PAID

### 1. EXW : EX WORKS

ให้ระบุสถานที่ซึ่งผู้ขายมีสินค้าจะส่งมอบต่อท้ายคำนี้ เช่น EXW , CHEING-MAI, THAILAND

หมายความว่า ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อส่งมอบสินค้าให้ผู้ซื้อ ณ สถานที่ของผู้ขายเอง เช่น ที่โรงงานหรือคลังสินค้าของผู้ขาย (Works / Factory / Warehouse) ซึ่งผู้ขายไม่ต้องรับผิดชอบในการขนส่งสินค้า พาหนะผู้ซื้อเป็นผู้จัดหา ผู้ขายจะต้องจัดหา Commercial Invoice หรือข้อมูลจัดส่งผ่านระบบคอมพิวเตอร์ที่มีผลใช้ได้เทียบเท่า Commercial Invoice

ข้อ ตกลงนี้ผู้ขายมีภาระรับผิดชอบน้อยมาก จึงเหมาะใช้กับธุรกิจขนาดกลางและเล็กที่ไม่ชอบติดต่อเรื่องพิธีการส่งออกและ การขนส่งใด ๆ ส่วนผู้ซื้อต้องมีภาระจ่ายค่าสินค้าตามที่สัญญาไว้ ต้องจัดหาพาหนะมารับและขนส่งสินค้า รวมทั้งต้องทำการผ่านพิธีการศุลกากรด้วยค่าใช้จ่ายของตนเองทั้งหมด ข้อตกลง EXW นี้สามารถนำไปใช้กับการขนส่งทุกรูปแบบหรือแม้กระทั่ง Multimodal Transport

### 2. FCA : FREE CARRIER

ให้ระบุสถานที่ซึ่งผู้ขายต้องนำสินค้าไปส่งมอบให้อยู่ในความรับผิดชอบของบริษัทรับขนส่ง เช่น FCA, Bangkok หรือ FCA, Evergreen, Rama IV Rd., Bangkok

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อส่งมอบสินค้าให้อยู่ในความรับผิดชอบของบริษัทผู้รับขน (Carrier) รายแรก ณ สถานที่ซึ่งผู้ซื้อระบุไว้ รวมทั้งจะต้องผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออกให้ด้วย ในกรณีที่ผู้ซื้อไม่ได้กำหนดจุดที่แน่นอนไว้ ผู้ขายก็จะต้องเลือกนำส่งภายในสถานที่หรือภายในบริเวณที่ Carrier สามารถ มารับสินค้าไปอยู่ในความดูแลของตนได้ ข้อตกลงนี้ผู้ขายอาจมีบทบาทเข้ามาช่วยจัดการจองยานพาหนะ โดยที่ผู้ซื้อจะต้องเป็นผู้จ่ายและรับภาระในความเสี่ยงต่ออุบัติเหตุทั้งหลายเอง รวมทั้งหากสินค้าใดจำเป็นต้องใช้ใบอนุญาตส่งออกหรือต้องเสียภาษีส่งออกใด ๆ ผู้ขายก็จะต้องดำเนินการให้สำเร็จลุล่วงไป โดยค่าใช้จ่ายทั้งหมดเป็นของผู้ขายเอง

ส่วนผู้ซื้อจะต้องจัดการจองและจ่ายค่าระวาง (อาจ ขอร้องให้ผู้ขายช่วยติดต่อโดยผู้รับภาระจ่ายค่าระวาง) ผู้ซื้อจะต้องจัดทำและจ่ายค่าประกันภัยสินค้าถ้าตนเองต้องการ รวมทั้งจัดการผ่านพิธีการและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตนด้วย ผู้ซื้อต้องแจ้งชื่อของ CARRIER และสถานที่ซึ่ง CARRIER ตั้ง อยู่ต่อผู้ขาย ผู้ซื้อต้องจองและจ่ายค่าระวางเมื่อมีการขนส่งสินค้าที่ปลายทางแล้ว การจองระวางนั้นอาจร้องขอผู้ขายหรือตัวแทนใด ๆ ในประเทศผู้ขายเป็นคนดำเนินการให้ โดยที่ผู้ซื้อต้องรับภาระค่าใช้จ่าย และรับภาระความเสี่ยงต่ออุบัติเหตุ หรืออาจจะแบ่งเบาภาระความเสี่ยง ไปให้บริษัทประกันภัยเป็นผู้รับผิดชอบโดยยอม เสียค่าเบี้ยประกันบ้าง

### 3. FAS: FREE ALONGSIDE SHIP

ให้ระบุท่าเรือที่ซึ่งผู้ขายต้องนำสินค้า ไปส่งมอบไว้ FAS, BANGKOK PORT

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อนำสินค้าส่งมอบไว้ที่ข้างเรือเดินทะเล ซึ่งจอดอยู่ ณ ที่ท่าเทียบเรือ หรือผู้ขายอาจนำส่งไว้ในเรือเล็กหรือเรือท้องแบน (Lighter) ณ ท่าเรือที่ระบุไว้ รับผิดชอบต่อจุดที่เกี่ยวของ แล้วนำไปรับนั้นแสดงกับผู้ซื้อ ใบบรรณต้องมีข้อความชัดเจนว่าสินค้าได้ถูกส่งให้ไว้ที่ข้างเรือแล้ว ผู้ซื้อจะต้องรับภาระค่าใช้จ่ายและความเสียหายจากจุดที่ผู้ขายนำสินค้ามาส่ง มอบ ผู้ซื้อจะต้องเป็นผู้ผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออก (อย่าใช้ข้อตกลงนี้ ถ้าผู้ซื้อไม่มีความสามารถเรื่องพิธีการส่งออก) ผู้ซื้อมีหน้าที่เลือกและกำหนด CARRIER จองและ

จ่ายค่าระวางเรือ รวมทั้งหากสินค้าต้องมีการขออนุญาตส่งออก ผู้ซื้อจะต้องเป็นคนหาใบอนุญาตส่งออกและเป็นคนจ่ายภาษีส่งออกเสียด้วย ผู้ซื้อใดที่ต้องการให้บริษัทประกันแบ่งเบาภาระความเสี่ยงที่ตนเองต้องแบกรับ อยู่ก็สามารถติดต่อหาตัวแทนไว้แต่เนิ่น ๆ การดำเนินการต่าง ๆ นี้ ผู้ซื้อย่อมสามารถกระทำการผ่านตัวแทนหรือนายหน้ารับขนหรือบริษัทขนส่งก็ได้ นอกจากนี้ ผู้ซื้อจะต้องผ่านพิธีการและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตนอีกด้วย

ข้อ ตกลงนี้ใช้ได้ทั้งการขนส่งทางทะเลระหว่างประเทศและการขนส่งทางน้ำภายใน ประเทศ ส่วนการได้เปรียบเสียเปรียบระหว่างผู้ซื้อกับผู้ขายนั้นเหมือนกับใน EXW

#### 4. FOB : FREE ON BOARD

ให้ระบุท่าเรือที่ส่งต่อท้าย เช่น FOB, BANGKOK PORT

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อนำสินค้าไปส่งมอบลงในเรือเดินทะเล ณ ท่าเรือที่ระบุไว้ รวมทั้งผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออก หากสินค้าต้องขออนุญาตส่งออกก็ต้องจัดหาใบอนุญาตส่งออก หากมีภาษีส่งออกก็ต้องชำระค่าภาษีนั้นด้วย (ผู้ขายต้องจัดหาใบรับประเภท CLEAN ON BOARD ให้ด้วยเพราะเป็นที่ต้องการของผู้ซื้อสำหรับข้อตกลง FOB นี้ หรือแม้แต่ข้อตกลง CFR หรือ CIF ก็ตาม)

ส่วนผู้ซื้อ จะต้องรับภาระค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงจากจุดที่ผู้ขายนำสินค้ามาส่งมอบไว้ในระวาง ผู้ซื้อต้องเป็นผู้เลือกจองและกำหนด Carrier เอง ต้องจ่ายค่าระวางเรือเมื่อสินค้าถึงปลายทางรวมทั้งต้องดำเนินการผ่านพิธีการศุลกากรและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตน ผู้ซื้อสามารถจัดทำประกันภัยภายในประเทศของตนเองได้ถ้าต้องการทำ เพราะไม่มีเงื่อนไขใดบังคับไว้ ว่าต้องกระทำ

ข้อ ตกลงนี้ใช้กับการขนส่งทางทะเลหรือการขนส่งทางน้ำภายในประเทศ แต่การขนส่งสินค้าบางชนิดด้วยอุปกรณ์ขนส่งบางลักษณะ เช่น การขนส่งด้วยพาหนะล้อเลื่อน (ROLL ON / ROLL OFF : RO-RO) หรือระบบ Container ซึ่งผู้ขายควรจะหมดภาระลงที่การส่งมอบต่อ Carrier แล้วให้ Carrier รับภาระขนเรือเอง ก็ควรจะใช้ FCA มากกว่า FOB

#### 5. CFR : COST AND FREIGHT

ระบุท่าเรือปลายทางต่อท้าย เช่น CFR, NEWYORK PORT

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อนำสินค้าไปส่งมอบไว้ในระวางเรือเดินทะเล ณ ท่าเรือซึ่งระบุไว้ทำการจองและจ่ายค่าระวางเพื่อนำส่งสินค้าไปยังสถานที่ ผู้ซื้อระบุไว้ปลายทาง ผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออก ผู้ซื้ออาจจัดทำประกันภัยในช่วงขนส่งหลัก (ถ้า ต้องการผลัดความเสี่ยงไปให้บริษัทประกันภัย) รวมทั้งค่าใช้จ่ายใด ๆ อันอาจมีเพิ่มขึ้นหลังจากที่สินค้าได้ถูกส่งชำระค่าระวางเรือเดินทะเล ณ ท่าเรือต้นทาง ซึ่งค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงจะถูกโอนจากผู้ขายไปอยู่ในความรับผิดชอบของผู้ซื้อ นอกจากนี้ ผู้ซื้อจะต้องเป็นผู้จัดหาใบอนุญาตนำเข้าด้วยค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงของ ตนเองอีกด้วย

ข้อตกลงนี้ผู้ขายรายใหญ่สามารถหาประโยชน์ จาก CARRIER เพราะ สามารถได้รับข้อเสนอที่ดีจากบริษัทขนส่งหลาย ๆ รายที่ส่งราคาเข้ามาให้เลือกใช้ ผู้ขายจึงสามารถเสนอราคาขายสินค้าของตนให้ต่ำลงได้ ส่วนผู้ซื้อก็จะได้ประโยชน์ด้วยเพราะไม่จำเป็นต้องเป็นผู้เข้าทำสัญญาจอง ระวางเรือเอง ทำให้ผู้ซื้อไม่ต้องเข้าไปเสี่ยงกับภาวะผันผวนของค่าระวางเรือซึ่งขึ้นอยู่กับหลายปัจจัย รวมทั้งผู้ซื้อยังสามารถเลือกทำประกันการขนส่ง ได้ภายในประเทศของตนอีกด้วย

ข้อ ตกลงนี้สามารถนำมาใช้ได้ทั้งกับการขนส่งทางทะเลและการขนส่งทางน้ำภายใน ประเทศ แต่การขนส่งใดที่ผู้ขายไม่สามารถจะนำสินค้าไปลงระวางได้ด้วยตนเอง เช่น การขนส่งอุปกรณ์หนักด้วยพาหนะล้อเลื่อน (ROLL ON / ROLL OFF หรือ CONTAINER) ก็ควรจะใช้แบบ CPT ซึ่งจะได้กล่าวในภายหลัง

#### 6. CIF : COST , INSURANCE AND FREIGHT

ระบุท่าเรือปลายทางต่อท้าย เช่น CIF NEWYORK PORT

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อนำสินค้าไปส่งมอบลงในระวางเรือเดินทะเล ณ ท่าเรือที่ระบุไว้ อีกทั้งจัดการจองและจ่ายค่าระวางเรือในการขนส่งสินค้าไปจนถึงท่าเรือใน ประเทศผู้ซื้อ ต้องดำเนินการผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออก รวมทั้งต้องจัดทำและจ่ายค่าประกันภัยขนส่งสินค้าทางทะเล

ส่วนผู้ซื้อที่มีหน้าที่ผ่านพิธีการและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตนเอง ผู้ซื้อจะมีภาระหน้าที่เช่นเดียวกับในแบบ CFR แต่ ผู้ขายมีภาระเพิ่มขึ้นในการจัดทำและจ่ายค่าเบี้ยประกันภัยเพื่อประกันความเสี่ยงต่อความเสียหาย หรือสูญหายของสินค้าที่อาจเกิดขึ้นให้กับผู้ซื้อซึ่งหากสินค้าเสียหาย ผู้ซื้อต้องจัดการเรียกร้องจากบริษัทประกันเอาเอง โดยถือเป็นความเสี่ยงของผู้ซื้อเพราะผู้ขายเป็นเพียงคนจัดทำและจ่ายค่าเบี้ย ประกันให้เท่านั้น

ข้อตกลงนี้ใช้ได้กับการขนส่งทางทะเลและการขนส่งทางน้ำภายในประเทศ แต่หากสินค้าไม่สามารถที่จะส่งเข้าระหว่างได้ทันที เช่น ระบบ RO-RO หรือ CONTAINER ก็ควรที่จะตกลงซื้อขายกันด้วยข้อตกลง CIP ซึ่งกล่าวถึงต่อไปจะเหมาะสมกว่า นอกจากเมื่อผู้ซื้อใช้ข้อตกลงนี้ควรระงับเงื่อนไขการคุ้มครองภัยทางทะเลให้แน่นอน เพราะหากไม่ระงับไว้ ผู้ขายมีสิทธิ์ที่จะทำการประกันภัยให้ในเงื่อนไขขั้นต่ำสุดเสมอ เช่น มูลค่าที่คุ้มครองเพียง 110% และภัยหลักที่คุ้มครองเป็นประเภท C เป็นต้น

## 7. CPT: CARRIAGE PAID TO

ระบุสถานที่ส่งมอบปลายทางต่อท้าย เช่น CPT, NEWYORK PORT

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อนำสินค้าส่งมอบให้อยู่ในความดูแลของ CARRIER รายแรก ณ สถานที่ซึ่งระบุไว้ โดยที่ผู้ขายเป็นผู้ทำการจองและจ่ายค่าระวางเพื่อนำส่งสินค้าไปยังสถานที่ปลายทางดังกล่าว ผู้ขายต้องผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออกส่วน ผู้ซื้ออาจจะจัดทำและจ่ายค่าประกันภัยขนส่งสินค้าก็ได้ถ้าต้องการ แต่จะต้องเป็นผู้ผ่านพิธีการศุลกากรและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตน ความเสี่ยงต่าง ๆ ในตัวสินค้าและค่าใช้จ่ายที่จะมีเพิ่มขึ้นถือว่าได้ถูกโอนให้ผู้ซื้อเป็นผู้ รับภาระตั้งแต่สินค้าส่งมอบให้ CARRIER รายแรก ผู้ซื้อสามารถจะทำการประกันภัยด้วยตนเอง (ถ้าต้องการ) และต้องจัดการเรื่องภาษีและพิธีการนำเข้าต่าง ๆ เมื่อสินค้าถึงปลายทาง

คำว่า "CARRIER" นั้น คงต้องกล่าวซ้ำอีกครั้งว่า ให้หมายถึงบุคคล ซึ่งในสัญญาจะระบุให้เป็นผู้รับสินค้าไว้เพื่อดำเนินการจัดส่ง ไม่ว่าจะเป็นการขนส่งโดยทางรถไฟ รถยนต์ เรือเดินทะเล เครื่องบิน ทางเรือภายในประเทศ หรืออาจจะผสมกัน ในวิธีที่กล่าวมาแล้ว หากมี CARRIER ลำดับ ต่อ ๆ มา เข้ามารับดำเนินการขนส่งต่อจนถึงปลายทาง ความเสี่ยงที่มีนั้นก็ถือว่าผ่าน ไปจากผู้ขายไปเป็นของผู้ซื้อนับตั้งแต่ สินค้าถูกส่งมอบให้กับ CARRIER คนแรกด้วย

ข้อตกลงนี้ใช้ได้กับทุก ๆ พาหนะรวมทั้ง Multimodal Transport อีกทั้งเมื่อนำไปเปรียบเทียบกับข้อตกลง CFR แล้ว จุดส่งมอบของ CFR นั้นยังเป็นรูปแบบเก่า ซึ่งจะต้องส่งมอบสินค้าในระหว่างเรือ แต่ CPT นี้ต้องการเพียงแต่ให้ผู้ขายนำสินค้าไปส่งมอบให้อยู่ในความดูแลของ Carrier คนแรกก็พอซึ่งปกติก็มักจะเป็นสถานที่เก็บสินค้าของ Carrier นั้นเอง

ข้อตกลงนี้ให้เป็นประโยชน์อย่างมากกับผู้ขาย หากนำไปเปรียบเทียบกับ CFR เนื่อง จากผู้ขายสามารถได้รับชำระเงินก่อนที่จะมีการนำสินค้าไปเข้าระวาง จึงได้เอกสารสิทธิ์มาก่อนตั้งแต่นำสินค้าไปให้อยู่ในความดูแลของ Carrier ซึ่งถือว่าได้กระทำครบถ้วนตามเงื่อนไขแล้ว

## 8. CIP: CARRIAGE AND INSURANCE PAID TO

ระบุสถานที่ส่งมอบปลายทางต่อท้าย เช่น CIP, NEWYORK

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อนำสินค้าไปส่งมอบให้อยู่ในความดูแลของ CARRIER รายแรก ณ สถานที่ซึ่งได้ระบุไว้ โดยที่ผู้ขายเป็นผู้ทำการจองและจ่ายค่าระวางเพื่อนำส่งสินค้าไปยังสถานที่ปลายทางดังกล่าว ผู้ขายต้องผ่านพิธีการศุลกากรและเสียภาษีส่งออกรวมทั้งจัดทำและจ่ายค่า ประกันภัยขนส่งสินค้า

ส่วนผู้ซื้อจะต้องเป็นผู้ผ่านพิธีการและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตนผู้ขายจะมีภาระเช่นเดียวกับ CPT แต่มีภาระเพิ่มเติมในการจัดทำ CARGO INSURANCE ให้ผู้ซื้อ โดยเป็นคนจัดทำและจ่ายค่า PREMIUM เพื่อ ประกันความเสี่ยงของการเสียหายหรือสูญหายของสินค้านี้ระหว่างการขนส่ง ซึ่งหากสินค้าเสียหายในภายหลังก็ถือว่าอยู่ในความรับผิดชอบของผู้ขาย แล้ว แต่ผู้ซื้อนั่นเองจะต้องเป็นผู้รับความเสี่ยงหรือรับประโยชน์ตามกรรมธรรม์ นั้นทั้งหมด ผู้ซื้อจะต้องตระหนักว่าผู้ขายมีสิทธิ์ที่จะทำการคุ้มครองภัยให้ในเงื่อนไข ขั้นต่ำสุดเสมอ ดังนั้น จึงควรตกลงเงื่อนไขการคุ้มครองภัยที่ต้องการไว้ให้เรียบร้อยเสียก่อนที่จะทำ การตกลงซื้อขายกัน

ข้อตกลงนี้สามารถใช้กับการขนส่งได้ทุกรูปแบบ รวมทั้ง Multimodal Transport ด้วย

## 9. DAF: DELIVERED AT FRONTIER

ระบุสถานที่ชายแดนเช่น DAF, NONGKHAI, THAILAND



หมายเหตุ ถึง ผู้ขายจะหมดภาระก็ต่อเมื่อได้ส่งมอบสินค้าให้ผู้ซื้อ ณ สถานที่ซึ่งเป็นชายแดนก่อนที่จะผ่านแดนของผู้ซื้อ ซึ่งจะมีการพรมแดนติดต่อกันหรือไม่ติดต่อกันก็ได้ ผู้ขายจะต้องผ่านพิธีการส่งออกให้เรียบร้อยจัดหาเอกสารต่าง ๆ ให้ผู้ซื้อ รวมทั้งค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงจากโรงงานของผู้ขายจนถึงจุดชายแดนก่อนที่จะ ผ่านด่านศุลกากรในประเทศของผู้ซื้อนั้น ผู้ขายจะต้องเป็นฝ่ายรับภาระตลอด

ผู้ขายอาจจะจัดทำและจ่ายค่าประกันภัยคุ้มครองความเสียหายจากโรงงานของผู้ขายจนถึงจุดส่งมอบชายแดนก็ได้ ส่วนผู้ซื้อจะต้องมารับมอบสินค้า ณ จุดชายแดนนั้น โดยรับผิดชอบเรื่องพิธีการศุลกากรเพื่อนำสินค้าเข้าประเทศของตน ต้องเสียค่าใช้จ่าย ค่าระวางและค่าเสี่ยงภัยจากจุดชายแดนที่ส่งมอบไปจนถึงคลังสินค้าของตนเอง ค่าที่ใช้ขอตกลงนี้มักเป็นประเทศที่มีพรมแดนติดต่อกัน แต่ก็ไม่จำกัด เพียงขอให้ผู้ขายตกลงไว้โดยสัญญาซื้อขายให้ชัดเจนเท่านั้น เพื่อให้ผู้ขายจะได้ให้บริการนำสินค้าผ่านแดนประเทศอื่นได้ถูกต้อง และขอตกลงนี้ตั้งใจให้ใช้กับการขนส่งทางรถไฟ ทางรถยนต์ แต่ก็ไม่ห้าม หากคู่ค้าจะนำไปดัดแปลงใช้กับการขนส่งแบบอื่น ๆ โดยตัวของขอตกลงนี้แล้วถือว่าให้ประโยชน์ทั้งสองฝ่าย เพราะเป็นการแบ่งปันรับภาระค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงออกจากจุดส่งมอบที่ชายแดน

ขอตกลงนี้ใช้กับการขนส่งทางทะเลหรือนำไปใช้กับการขนส่งทางน้ำในประเทศ ขอตกลงนี้ขึ้นต้นด้วยอักษร D ทั้งหมดจะมีการได้เปรียบเสียเปรียบของทั้งสองฝ่ายนั้นคล้ายกับ CIF หรือ CIP แต่ ระหว่างการขนส่งก่อนส่งมอบถึงจุดหมายปลายทางที่ตกลงกันนั้น ผู้ขายจะต้องเป็นผู้รับภาระความเสี่ยงในความเสียหายหรือสูญหายของตัวสินค้า ซึ่งจะขดใช้คืนกลับเป็นตัวสินค้าให้ทันเวลาที่ตกลง

## 10. DES: DELIVERED EX SHIP

ระบบท่าเรือปลายทาง เช่น DES, NEWYORK PORT

หมายเหตุ ถึง ผู้ขายจะหมดภาระก็ต่อเมื่อจองและจ่ายค่าระวางเรือให้ขนส่งสินค้าไปจอดที่จุด ซึ่งเป็นท่าเรือปลายทาง โดยผู้ขายไม่ต้องรับภาระขนส่งเรือ ส่วนค่าเสียเวลาที่ต้องคอย ณ จุดปลายทางนั้น ผู้ขายต้องเป็นผู้รับภาระและเป็นผู้ผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออกจากประเทศของตน นอกจากนี้อาจจะจัดทำและจ่ายค่าประกันภัยขนส่งสินค้าไว้เองก็ได้ ส่วนผู้ซื้อจะต้องเป็นผู้จัดการเสียค่าธรรมเนียมขนส่งสินค้าออกจากเรือ จัดหาใบอนุญาตนำเข้าผ่านพิธีการและเสียภาษีนำเข้าประเทศของตน

ขอตกลงนี้ ผู้ซื้อสามารถจัดการเรื่องประกันภัยและจัดหาผู้รับขนส่งจากจุดที่เรือจอดปลายทางไปยังโรงงานของตนเองได้อีกด้วย

## 11. DEQ: DELIVERED EX QUAY

ระบบท่าปลายทาง เช่น DEQ, NEWYORK PORT

หมายเหตุ ถึง ผู้ขายจะหมดภาระก็ต่อเมื่อส่งมอบสินค้าให้ผู้ซื้อ ณ ท่าเรือหรือปลายทางที่ระบุไว้ตามสัญญา โดยผู้ขายต้องเป็นผู้จองและจ่ายค่าระวางเรือ ผู้ขายอาจจะลดความเสี่ยงภัยโดยการทำประกันภัยขนส่งสินค้าได้ถ้าต้องการ ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับการตัดสินใจเรื่องความเสี่ยงเอง ผู้ขายต้องเป็นผู้ผ่านพิธีการและเสียภาษีส่งออก จ่ายค่านำสินค้าออกจากเรือ ณ ท่าเรือปลายทางที่ระบุไว้ รวมทั้งผ่านพิธีการและเสียภาษีนำเข้าประเทศที่ผู้ซื้อกำหนดไว้อีกด้วย

ส่วน ผู้ซื้อต้องรับสินค้าออกจากท่าเรือปลายทาง โดยว่าจ้างพาหนะภายในประเทศของตนขนส่งให้ โดยเสียค่าใช้จ่ายและรับภาระความเสี่ยงด้วยตนเอง เฉพาะช่วงจุดส่งมอบที่ทำเรือปลายทางจนถึงสถานที่ซึ่งใช้เก็บสินค้านั้น ผู้ซื้อไม่ต้องเป็นผู้ผ่านพิธีการเพื่อนำสินค้าเข้าประเทศปลายทางเพราะ ผู้ขายดำเนินการให้แล้ว

ข้อ ตกลงนี้ไม่ควรนำมาใช้หากผู้ขายไม่ถนัดเรื่องพิธีการศุลกากรในประเทศผู้ซื้อ หรือไม่สามารถจัดหาใบอนุญาตนำเข้าประเทศปลายทางได้ทั้งทางตรงและทางอ้อม หากคู่ค้าประสงค์ที่จะให้ผู้ซื้อเป็นผู้ผ่านพิธีการนำเข้าประเทศปลายทางเอง จ่ายอากรเอง ก็ให้เปลี่ยนถ้อยคำท้ายขอตกลงเป็น "DUTY UNPAID" แล้วระบบท่าเรือปลายทางลงไว้

ขอตกลงนี้สามารถใช้กับการขนส่งทางทะเลหรือทางน้ำภายในประเทศก็ได้

## 12. DDU: DELIVERED DUTY UNPAID

ระบบสถานที่ปลายทาง เช่น DDU, NEWYORK

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อส่งมอบสินค้าให้ผู้ซื้อ ณ สถานที่ระบุไว้ในสัญญา โดยผู้ขายต้องเป็นผู้จองและจ่ายค่าระวางยานพาหนะนั้น ผู้ขายต้องรับภาระความเสี่ยงภัยในการขนส่งสินค้าและค่าใช้จ่ายในการดำเนิน พิธีการส่งออกไปยังสถานที่ระบุไว้ ณ ประเทศปลายทาง แต่ผู้ขายไม่ต้องจ่ายทั้งค่าภาษี และอากรเพื่อนำสินค้าเข้าประเทศปลายทางนั้น ส่วนผู้ซื้อต้องรับภาระค่าใช้จ่ายต่าง ๆ ที่เกี่ยวกับตัวสินค้า นับตั้งแต่สินค้าถูกส่งมอบไปยังสถานที่ส่งมอบปลายทาง และต้องดำเนินการผ่านพิธีการนำเข้า จ่ายค่าภาษีอากรและค่าธรรมเนียม เพื่อนำเข้าประเทศ รวมทั้งรับความเสี่ยงที่เกิดขึ้นหากไม่สามารถนำสินค้าผ่านพิธีการนำเข้าได้ ทันเวลา

อย่างไรก็ตาม หากคู่สัญญาต้องการให้ผู้ขายจัดการเกี่ยวกับพิธี การศุลกากรและรับภาระค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงจากการกระทำดังกล่าว ก็ต้องระบุความประสงค์นี้ไว้อย่างชัดเจน รวมทั้งหากต้องการให้ผู้ขายรับภาระค่าใช้จ่ายรายการใดที่เกี่ยวกับการนำเข้า สินค้า ก็สามารถระบุเพิ่มเติมด้วยค่าที่ต้องรับภาระลงไปได้ เช่นเรื่อง VAT ก็ให้เพิ่มคำว่า VAT ไว้ท้ายชื่อกดกลางเช่น DELIVERED DUTY UNPAID, VAT PAID (ระบุสถานที่ส่งมอบปลายทาง)

ชื่อกดกลางนี้สามารถใช้ได้กับรูปแบบการขนส่งทุกรูปแบบ รวมทั้ง MULTIMODAL TRANSPORT ด้วย

### 13. DDP: DELIVERED DUTY PAID

ระบุสถานที่ปลายทาง เช่น DDP, NEWYORK

หมายถึง ผู้ขายจะหมดภาระต่อเมื่อได้ส่งมอบสินค้าให้ผู้ซื้ออย่างจัดที่ได้ระบุไว้ ณ ประเทศปลายทาง ผู้ขายยังจะต้องจ่ายค่าใช้จ่ายและรับภาระความเสี่ยง รวมทั้งภาษีอากรและค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ในการนำสินค้าผ่านพิธีการ ณ ประเทศที่ผู้ซื้อต้องการนำเข้า ผู้ซื้อก็ต้องมานำสินค้าออกไปจากจุดหมายปลายทาง ณ ประเทศของตนนั้น จัดทำประกันภัยภายในประเทศ (ถ้าต้องการ) จ่ายค่าระวางภายในประเทศเพียงช่วงสั้น หากจุดส่งมอบไม่ใช่สถานที่ซึ่งเป็นจุดหมายปลายทางที่ใช้เก็บสินค้า

ชื่อกดกลางนี้ได้ประโยชน์กับผู้ซื้อ เพราะไม่ต้องมารับภาระค่าใช้จ่ายและความเสี่ยงภัยในการขนส่งสินค้าจากประเทศผู้ขายมายังประเทศของตน

ข้อ ตกลงนี้ผู้ขายมีภาระมากที่สุด เนื่องจากต้องนำส่งสินค้าให้ถึงจุดหมายปลายทาง และ ยังจะต้องรับภาระความเสี่ยงและค่าใช้จ่ายจนถึงจุดที่ระบุไว้อีกด้วย ผู้ขายไม่ได้เปรียบนักหากเสนอขายกับประเทศปลายทางที่ต้องมีการจัดหาใบอนุญาต นำเข้า ซึ่งผู้ขายต้องเป็นฝ่ายไปจัดหาให้

ข้อ ตกลงนี้ไม่มีการจำกัดว่าจะใช้กับยานพาหนะรูปแบบใด และหากคู่ค้าต้องการให้ผู้ขายเป็นผู้ผ่านพิธีการนำเข้า และเป็นผู้จ่ายค่า อากรแล้วก็ควรนำ DDU มาใช้ และหากผู้ขายไม่ต้องการจะรับภาระเรื่อง VAT ก็ควรระบุไว้ให้ชัดเจนว่า VAT UNPAID ไว้ท้ายชื่อกดกลาง เช่น DELIVERED DUTY PAID, VAT UNPAID เป็นต้น